



Parteneriate internaționale

NEWSLETTER
OPORTUNITĂȚI DE
AFACERI

FEBRUARIE 2021

Cuprins

Prezentarea Rețelei Enterprise Europe Network 3

Oportunități de afaceri în sectorul sănătății

O companie germană oferă instrumente de ultimă generație cu laser dedicate procesării țesuturilor și manipulării celulelor, în baza unui acord de producție 4

O companie belgiană specializată în producția de material ortodontic caută un parteneriat de distribuție în Europa cu centre medicale sau servicii stomatologice specializate 5

Oportunități de afaceri în sectorul construcțiilor

O companie din Turcia caută colaboratori în Grecia, România și Bulgaria pentru a încheia acorduri de furnizare de marmură albă 6

O companie germană caută subcontractori în Polonia și România pentru lucrări de zidărie și beton 7

Oportunități de afaceri în sectorul dispozitivelor electronice

O companie slovenă oferă, în baza unui acord comercial, dispozitive electronice inovatoare, brevetate pentru acordeoane, care imită live sunetul de duo, trio, cvintet sau ansamblu 8

Enterprise Europe Network (EEN) este o rețea europeană care are scopul de a sprijini întreprinderile mici și mijlocii să își dezvolte potențialul inovativ în vederea creșterii competitivității și dezvoltării inteligente și durabile a afacerilor. Rețeaua oferă un instrument integrat de promovare prin intermediul căruia IMM-urile pot accesa noi piețe și identifica parteneri de afaceri în țările în care aceasta este prezentă.

Platforma EEN a fost creată cu scopul de a facilita încheierea de parteneriate între entități din cele peste 60 de țări membre ale rețelei.



Agenția pentru Dezvoltare Regională Sud-Vest Oltenia este partener al Rețelei Enterprise Europe Network din ianuarie 2015 și urmărește sprijinirea IMM-urilor de la nivelul Regiunii Sud-Vest Oltenia, în vederea exploatarea oportunităților internaționale de dezvoltare a afacerilor.

În acest sens, ADR Sud-Vest Oltenia desfășoară mai multe activități în cadrul proiectului Ro-Boost SMEs - “Boosting Smart and Innovation-Driven Growth for Romanian SMEs”, menite să conducă la creșterea competitivității IMM-urilor în termeni de capacitate inovativă, eficiență energetică, dinamică partenerială, valorificare a finanțărilor disponibile pentru acestea.

Regăsiți, în continuare, o serie de oportunități de colaborare adresate societăților care doresc să acceseze noi piețe și să își internaționalizeze afacerile. Scopul procesului de parteneriat este de a atrage companiile regionale să se înscrie în colaborare pe termen lung cu alte companii din străinătate care să corespundă nevoilor și așteptărilor acestora.

Profilurile au fost selectate din baza de date a Rețelei EEN, pe care o puteți consulta accesând următorul link: <https://een.ec.europa.eu/partners>.

Pentru detalii și sprijin, în vederea promovării intereselor dumneavoastră de colaborare prin intermediul platformei EEN, vă rugăm să ne contactați la adresele de e-mail: office@adroltenia.ro și mihaela.lupancescu@adroltenia.ro.

O companie germană oferă instrumente de ultimă generație cu laser dedicate procesării țesuturilor și manipulării celulelor, în baza unui acord de producție

SUMAR: O companie germană dezvoltă și produce instrumente de ultimă generație ce utilizează tehnologia laser pentru procesarea țesuturilor și manipularea celulelor. Instrumentele pot fi utilizate pentru diagnosticare, cercetare și dezvoltare în domenii, precum: farmaceutic, biotehnologie, medicină regenerativă și, de asemenea, în știința și ingineria materialelor în vederea testării acestora. Compania dorește să încheie un acord de producție sau un acord comercial cu asistență tehnică.

DESCRIERE: Încă din 2013, compania germană dezvoltă și produce soluții în care este utilizată tehnologia laser pentru tăierea țesuturilor și a materialelor. Alături de principalele produse fabricate, portofoliul companiei include următoarele dispozitive și soluții de laborator pentru imagistică și prelucrare laser:

1. OCT – Microtom semi-automat: microtomul laser este un instrument de secționare multifuncțional, care permite tăierea precisă și fără contact a probelor biologice. Poate fi folosit pentru secționare, structurare sau extracția delicată a materialelor în 2D și 3D pentru analiză.
2. Sistem de nanodisecție bazat pe laser: instrumentul integrează disecția cu laser și imagistica microscopică și oferă o platformă tehnologică avansată pentru o disecție laser precisă și ușoară care permite nanodisecție 3D precisă, fără contact, a celulelor vii și chiar a structurilor subcelulare.
3. Soluții personalizate de tăiere cu laser: compania dezvoltă, de asemenea, și soluții personalizate de tăiere cu laser pentru prepararea probelor în medtech, domeniul farmaceutic, biotehnologie și cercetarea materialelor, oferind sisteme modulare și personalizate; integrarea instrumentelor de tăiere cu laser în sistemele de imagistică existente; dezvoltarea de concepte, noi metode și mijloace de utilizare a sistemelor cu laser cu impulsuri ultrascurte; dezvoltarea de noi aplicații și protocoale.

Compania este deja angajată în cooperări transnaționale și este reprezentată în mai multe țări, cum ar fi China, Japonia, Marea Britanie și Coreea. Pentru a-și extinde afacerea, compania caută parteneri interesați de acorduri de producție sau comerciale pentru instrumentele de tăiere cu laser pe care le dezvoltă.

TIPUL DE PARTENER CĂUTAT: Compania dorește să încheie acorduri de producție sau acorduri comerciale cu parteneri ce își desfășoară activitatea în următoarele domenii:

- industria dispozitivelor medicale.
- histologie sau patologie preclinică și clinică.
- medicină regenerativă și ingineria țesuturilor.
- Științele Vieții, institute de cercetare și dezvoltare și industrie.
- cercetări în domeniul farmaceutic, în biotehnologie, în medicină și biologie.

Compania caută parteneri interesați de încheierea unui acord de producție pentru continuarea dezvoltării dispozitivelor și soluțiilor adoptate. Compania dorește, de asemenea, să furnizeze instrumentele și dispozitivele potențialilor parteneri din domeniul industriei sau cel al cercetării, care doresc să le utilizeze în activitatea lor curentă.

REFERINȚĂ: [TODE20201209001](#)

O companie belgiană specializată în producția de material ortodontic caută un parteneriat de distribuție în Europa cu centre medicale sau servicii stomatologice specializate

SUMAR: Compania belgiană activează în domeniul produselor ortodontice. Aceasta produce și exportă produse de ortodonție de înaltă calitate, oferind, de asemenea, un serviciu de reparare a produselor cu defecte.

DESCRIERE: Compania produce o gamă de aparate pentru diferite tipuri de terapii ortodontice, atât pentru specialitatea de ortodonție, cât și pentru stomatologie generală. Produsele includ: suporturi metalice / suporturi ceramice / tub bucal / bandă molară / sârmă arc / elastic / accesorii / clești / instrumente ortodontice.

Compania caută distribuitori de produse dentare. Distribuitorii trebuie să fie activi în sectoarele stomatologice, ortodontice, de laborator dentar sau de sănătate dentară. De asemenea, poate fi luată în considerare o cooperare cu agenții comerciale. Compania oferă, de asemenea, acorduri de producție cabinetelor stomatologice.

PARTENERUL CĂUTAT: Compania dorește să încheie colaborări, în special, cu centre stomatologice printr-un acord de distribuție sau de producție. Serviciul complet include și repararea instrumentelor defecte de la alți producători. Compania caută, de asemenea, agenți comerciali cu experiență în sectorul medical sau stomatologic.

REFERINȚĂ: [BOBE20200811001](#)

O companie din Turcia caută colaboratori în Grecia, România și Bulgaria pentru a încheia acorduri de furnizare de marmură albă

SUMAR: O companie din Turcia, care utilizează marmură albă în cadrul unui proiect de anvergură, dorește să încheie acorduri de furnizare de marmură albă cu producători și furnizori din Grecia, România și Bulgaria.

DESCRIERE: Compania turcă cu sediul în Izmir a fost înființată în anul 2003 și este producător direct, furnizor și exportator de marmură albă rafinată. Sediul central este situat în Mugla, la doar câteva ore distanță de portul Gulluk și portul Izmir.

Încă din 2003, îmbinând măiestria cu tehnologiile moderne de producție, compania a reușit să câștige o cotă importantă, atât pe piața națională, cât și pe cea internațională. Pentru a putea asigura stabilitatea relațiilor economice pe termen lung, compania oferă clienților marmură de înaltă calitate. Totodată, pentru a satisface diferitele tipuri de nevoi ale clienților oferă marmură de diferite calități.

Compania este unul dintre puținii proprietari ai unei cariere de marmură albă din Mugla, ceea ce îi oferă un avantaj competitiv semnificativ pe piața marmurei albe. Compania taie, produce și exportă blocuri de marmură albă, plăci și gresie, precum și pulbere de marmură în cantități mari. Compania exportă în țări precum Germania, Franța, Italia, Spania, Portugalia, Regatul Unit, India, SUA și America de Nord. În plus, compania colaborează excelent cu numeroase cariere, permițându-le să furnizeze materiale de calitate.

Compania lucrează cu firme de construcții și de arhitectură, exportatori de piatră naturală, în vederea furnizării cantităților de marmură în conformitate cu nevoile și solicitările lor. Membrii departamentului lor de tranzacționare sunt 7/24 online pentru a facilita comunicarea internațională.

Compania a început un proiect pentru un produs nou și, prin urmare, are nevoie de marmură albă produsă în Grecia, Bulgaria și România, în baza unui acord de furnizare.

TIPUL DE PARTENER CĂUTAT: Compania este interesată să încheie acorduri de furnizare cu producătorii de marmură albă din Grecia, Bulgaria și România, atât pentru cooperare pe termen scurt, cât și pe termen lung.

REFERINȚĂ: [BRTR20200717001](#)

O companie germană caută subcontractori în Polonia și România pentru lucrări de zidărie și beton

SUMAR: O companie germană din domeniul construcțiilor caută parteneri pentru construcția de adăposturi pentru păsări și animale în Germania și Europa de Est. Compania germană caută firme din Polonia și România specializate în zidărie și lucrări de beton interesate să lucreze ca subcontractori în vederea ridicării construcțiilor în diferite locații germane.

DESCRIERE: Compania germană activă în sectorul construcțiilor de câteva generații, caută parteneri din Polonia și România pentru ridicarea mai multor adăposturi pentru păsări și animale în Germania și pentru proiecte suplimentare în Europa de Est. Partenerii vizați sunt companiile de construcții cu experiență în zidărie și lucrări de beton.

Compania germană are persoane de contact care vorbesc limba poloneză și limba română. Parteneriatul va ajuta compania germană să își ridice cota de piață și va oferi partenerilor străini posibilitatea de a-și crește cifra de afaceri.

TIPUL DE PARTENER CĂUTAT: Compania germană caută parteneri cu experiență în lucrări de beton și zidărie, sau ideal, în construcția de adăposturi. Tipul de cooperare vizat este acordul de subcontractare.

REFERINȚĂ: [BRDE20201027001](#)

O companie slovenă oferă, în baza unui acord comercial, dispozitive electronice inovatoare, brevetate pentru acordeoane, care imită live sunetul de duo, trio, cvintet sau ansamblu

SUMAR: O companie slovenă dezvoltă, produce și instalează echipamente audio tehnice, de înaltă calitate - sisteme electronice cu soluții brevetate pentru toate tipurile de acordeoane, care permit redarea live solo a sute de sunete de instrumente fără a fi nevoie de pregătirea anterioară a unor înregistrări sau redări. Produsele sunt potrivite pentru amatori, semi-profesioniști și profesioniști din domeniu. Compania caută parteneri în vederea comercializării produselor în baza unui acord comercial.

DESCRIERE: Compania slovenă specializată în electronică pentru acordeoane a fost înființată în 1995, dar are aproape 100 de ani de tradiție în familie în ceea ce privește producția de acordeoane - una dintre cele mai importante companii mondiale din sector care prin componența echipei sale de acordeoniști, deține experiență în electronică și muzică, în dezvoltarea și instalarea de dispozitive muzicale.

Dispozitivul integrat în acordeon face posibilă redarea live a tuturor genurilor muzicale, și prin funcțiile sale unice, brevetate, este ușor de redat sunetul de duo, trio, cvintet sau ansamblu, astfel încât acordeonistul poate cânta sute de instrumente, devenind „formație solo”. Sistemele interne de microfon, adecvate pentru spectacole live sau înregistrări de studio, oferă un sunet amplificat de acordeon, de mare putere și libertate de mișcare în timpul redării.

TIPUL DE PARTENER CĂUTAT: Firma caută parteneri în rândul companiilor micro, mici și mijlocii care se ocupă cu producția, service-ul și distribuția instrumentelor muzicale, cum ar fi producătorii de acordeon, companiile de servicii de reparații, vânzatori, instalatori de electronice, magazine de muzică, școli sau case de muzică sau orice altă companie în domeniul muzical, în vederea încheierii unui acord comercial. Potențialii parteneri ar trebui să poată cânta la acordeon pentru a vinde produsele. Pentru instalarea produselor, aceștia ar trebui să aibă experiență și cunoștințe în domeniul întreținerii acordeonului.

REFERINȚĂ: [BOSI20210106001](#)



CONTACT

Agenția pentru Dezvoltare Regională Sud-Vest Oltenia

Aleea Teatrului, nr. 1, Craiova, 200402

Tel.: 0251.411.869 / 0251.414.904 / 0251.418.240 / 0351.403.900

Fax: 0351.463.966 / 0351.463.967

Email: office@adroltenia.ro

Website www.adroltenia.ro

Program de lucru: luni – vineri, 08:30 – 16:30

Elaborat de:

Mihaela Lupănescu – manager proiect Ro-Boost SME-s
Alexandra Sîrbu-Dragomir – coordonator comunicare Ro-Boost SME-s
Loredana Tisan – ofițer relații cu clienții Ro-Boost SME-s
Beatrice Georgescu – responsabil relații cu clienții Ro-Boost SME-s